

Ewa Pióro
Paweł Burdzy



JAK



ZNALEŹĆ



PRACĘ

I NIE ZGUBIĆ



PO DRODZE SIEBIE



Świat Książki

JAK
ZNALEŹĆ
PRACĘ
I NIE ZGUBIĆ
PO DRODZE SIEBIE

Ewa Pióro
Paweł Burdzy



JAK



ZNALEŹĆ



PRACĘ

I NIEZGUBIĆ



PO DRODZE SIEBIE


Świat Książki

Redaktor prowadzący
Aldona Zaniewska

Redakcja
Ewa Czaczkowska

Redakcja techniczna
Agnieszka Gąsior

Korekta
Jadwiga Przeczek
Beata Paszkowska

Copyright © by Ewa Pióro & Paweł Burdzy, 2010

Copyright © by Świat Książki Sp. z o.o., 2010

Copyright © for the e-book edition by Świat Książki Sp. z o.o., Warszawa 2010

Świat Książki
Warszawa 2010

Świat Książki Sp. z o.o.
ul. Rosoła 10, 02-786 Warszawa

Niniejszy produkt objęty jest ochroną prawa autorskiego.
Uzyskany dostęp upoważnia wyłącznie do prywatnego użytku osobę,
która wykupiła prawo dostępu. Wydawca informuje, że wszelkie
udostępnianie osobą trzecim, nieokreślonym adresatom
lub w jakikolwiek inny sposób upowszechnianie,
upublicznianie, kopiowanie oraz przetwarzanie w technikach
cyfrowych lub podobnych
– jest nielegalne i podlega właściwym sankcjom.

ISBN 978-83-247-2400-0
Nr 45060

Spis treści

Wstęp

Rozdział 1 Jak podnieść się po utracie pracy i wykorzystać ten czas dla siebie

Zaakceptuj swoje emocje

Przyznaj, że jesteś bezrobotny

Wykorzystaj ten czas, by poznać siebie

Tak wygląda droga prawdziwych zwycięzców

Zastanów się, co tak naprawdę chcesz robić

Wyznacz kierunek swojego rozwoju

Czego lepiej unikać

Rozdział 2 Jak zwiększyć swoje szanse na rynku pracy?

Wykształcenie to dopiero początek

Na co zwracają uwagę pracodawcy

Pamiętaj: pieniądze to nie wszystko!

Odpowiednia motywacja to połowa sukcesu

Ostrzeżenie przed pułapkami

czy naprawdę chcesz tam dojść

Rozdział 3 Wybierz sobie pracodawcę

Czy warto robić karierę w wielkiej korporacji?

Jak się rozwijać w miejscu pracy?

Czy wiesz, jakimi metodami chcesz osiągnąć swoje cele?

Rozdział 4 Zaczynj wreszcie szukać pracy

Szukanie pracy to... praca na pełny etat

Przede wszystkim działaj zgodnie z planem

Szukaj pracy przez znajomych

Przełóż ogłoszenia z ofertami pracy

Jak w sprawie pracy rozmawiać przez telefon

Trzy na sto pięćdziesiąt telefonów, czyli nie zapychaj swoim CV poczty rekrutujących

Rozdział 5 Dobre CV to tylko gra przedwstępna

Jak dobrze napisać życiorys

Dlaczego rekrutującego interesuje twoje hobby

Słabe punkty do obrony

Udowodnij swoje kompetencje

Jak długo czekać na zaproszenie?

Rozdział 6 Rozmowa kwalifikacyjna – od niej zależy wszystko

Przygotuj się do bezpośredniego starcia

Czy znasz oczekiwania pracodawcy?

Testy – selekcji ciąg dalszy

Czym się kierują rekrutujący

Spróbuj rozproszyc „psychologiczną mgłę”

Na początek – dobre wejście

Nawiązywanie relacji z rekruterem

Płeć rekrutera ma znaczenie, czyli relacji ciąg dalszy

Szczerłość – tak, ale bez przesady!

Uwaga: tak nie zdobędziesz etatu!

Rozdział 7 Jak przejść do następnego etapu, czyli daj im to, czego oczekują

Decydująca część rozmowy kwalifikacyjnej

Nie musisz mówić wszystkiego, aby być wiarygodnym

Umiejętności – twój największy atut

Takich pracowników szuka się zawsze!

Negocjowanie wynagrodzenia

Rozdział 8 Czego powinieneś unikać

Nie wystrasz rekrutującego swoim życiorysem!

Czy daje Pan łapówki? I inne kłopotliwe pytania

Bądź czujny do końca

Wreszcie dochodzi do rozmowy o pieniądzach...

Rozdział 9 Ostatnia prosta przed metą

Ukryte cele pracodawców

Jak rozpoznać nierzetelnego pracodawcę

Gdy sekretarka zostaje członkiem zarządu...

Jeśli po rozmowie zapadnie cisza

Informacja zwrotna rozwieje wątpliwości

Rozdział 10 Nie zawsze jest tak samo

Pierwsza praca – błędy młodszych kandydatów

Błędy starszych kandydatów

Gdy zmieniasz branżę albo zawód

Szukamy pracy po długiej przerwie

Wyjątkowe powroty po urlopie macierzyńskim

Rozdział 11 Jeśli pracy nie będzie...

A może oni wierzą w horoskopy?

Co robić, gdy usłyszysz „nie”

Czasem bywa i tak

Kiedyś nadejdzie ten dzień, a wtedy...

Słowniczek

Polecane książki

Na zakończenie – słowo od autorów

*Dziękuję wszystkim moim Klientom
i wszystkim moim Kandydatom.
Dzięki Wam powstała ta książka.
Dziękuję Wam za moją pracę –
pełną satysfakcji i pasji.*

Ewa Pióro

Najbliższym, którzy są zawsze
Paweł

Wstęp

Po co czytamy poradniki o pracy, pieniądzu czy biznesie? Żeby uświadomić sobie to, o czym być może wiemy, ale nie do końca do nas dociera. Na przykład, że nasz zawodowy sukces, jeśli nie ma solidnych podstaw, szybko może rozlecieć się jak domek z kart. Że nasza sytuacja materialna jest wynikiem naszych decyzji, choć efekty są często odłożone w czasie. Że wbrew pozorom droga do bycia bankrutem, bezdomnym na dworcu wcale nie jest tak odległa, jeśli działamy nieodpowiedzialnie. I odwrotnie – żmudna, sumienna praca, dobre decyzje i niezastanie pieniędzmi prowadzą do sukcesu.

Wszystkie łatwe porady polegają na zaproponowaniu nowoczesnej formuły średniowiecznej magii i zaklęć: „Zrób tak, a osiągniesz zamierzony efekt”. Takie przepisy nie działają w realnym świecie, gdyż jest w nim dużo zmiennych. Poza tym, gdy na rynku jest trudniej i mniej pieniędzy, wszyscy są bardziej wyczuleni na fałsz, bo mają zbyt wiele do stracenia. Wycuczenie się formuł, włożenie odpowiedniego stroju (np. modnego garnituru lub butów na wysokich obcasach) i socjotechniczne wywoływanie w sobie entuzjazmu na niewiele się zdadzą, jeżeli zabraknie ci wewnętrzного przekonania, spokoju i kompetencji. „Na kwalifikacyjną rozmowę garnitur w prążki włóż, przed rekruterem rączki w piramidkę złóż...”. Nie, takich porad od nas nie usłyszysz.

Ewa od kilkunastu lat zajmuje się rekrutacją pracowników. Przeprowadziła tysiące rozmów z kandydatami, prawie tysiąc z jej podopiecznych dostało pracę. Po kilkunastu latach szukania pracy dla innych (specjaliści, menedżerowie, handlowcy, ale także szukający swojej pierwszej pracy) wie, jak podejmuje się w firmach decyzje o zatrudnieniu, doskonale zna panujące na polskim rynku pracy nieformalne reguły. Zawsze trzyma kciuki za udane rozmowy polecanych przez siebie kandydatów. Gdy przegrywa, smuci się razem z nimi. Gdy wygrywa, czuje dreszcz emocji i skacze z radości razem z nimi.

Paweł również prowadził dziesiątki rozmów, nieraz czuł dreszcz emocji, lecz głównie... gorycz rozczarowania. Bo to on był kandydatem. Po kilkunastu latach ciekawej pracy, ciągłego pięcia się w górę, przez półtora roku nie mógł znaleźć stałego zajęcia. Pomimo „wspaniałego CV” – jak podkreślano na każdym kroku – pracy szukał i nie znalazł. Przynajmniej nie takiej, jak przedtem – na pełnym etacie, ze stałym wynagrodzeniem, premiami i gwarantowanym urlopem. Pozostawało uporczywe szukanie zleceń, prac dorywczych, umów o dzieło, no i... przemyślenie wielu spraw, zwłaszcza na temat samego siebie. I nagle okazało się, że znalazł, ale coś zupełnie innego: napisał z Ewą tę książkę, został nagrodzony za scenariusz filmowy, pracuje nad następnym projektem, wykonał wiele prac związanych z marketingiem i reklamą internetową, public relations w sieci, rozwojem nowych mediów. Czy znalazłby czas na realizację nowych planów, gdyby nie utrata wygodnej posady? Chyba nie. Bez tego półtora roku „na pustyni” nie byłoby przynajmniej części tej książki, a ty, Drogi Czytelniku, mógłbyś pomyśleć, że to takie typowe gadanie: „Musisz być silny, dasz sobie radę”.

Celem tej książki jest wesprzeć cię, Drogi Kandydacie, Droga Kandydatko, na drodze do zdobycia pracy. Zawarliśmy w niej wszystko, co wiemy o otoczeniu, w którym przychodzi ci działać. Piszemy dlatego, że wiemy – z doświadczeń własnych i innych kandydatów – jak boli nie tylko sama utrata pracy, ale niemożność znalezienia odpowiedniego zatrudnienia przez miesiące a nawet lata. Znamy to bolesne i głębokie uczucie przegranej, towarzyszące każdemu nowemu dniowi bez pracy. Poczucie niskiej wartości, bycia niepotrzebnym, wręcz zbędnym w otaczającym świecie „sukcesu”. Chcemy, abyś pozbył się tego uczucia. Nie daj się jednak nabrać,